

Gros plan sur nos membres Umatec Alle

Prêts pour l'avenir

Umatec Alle propose ses services de distributeur spécialisé de tracteurs et machines agricoles pour les agriculteurs, les entrepreneurs et les paysagistes en Ajoie et dans les environs depuis 1968. Avec ses autres sites de Domdidier, Estavayer et Treyvaux, Umatec Alle appartient à Umatec SA dont la direction, l'administration et la comptabilité se trouvent à Oberbipp.



L'équipe d'Umatec Alle vient de traverser une période mouvementée. Elle a en effet emménagé dans son nouveau bâtiment en avril, juste au moment où la saison commençait vraiment en Ajoie et où la clientèle privée travaillait à plein régime dans ses jardins. La période de construction de deux ans qui a précédé ce moment n'a pas non plus été des plus calmes. Le bâtiment d'origine n'a en effet été qu'en partie rénové pour des raisons financières. Mais il s'est avéré que la structure en acier était instable et la transformation a été abandonnée au profit d'une nouvelle construction. Puis il y a eu le COVID, la guerre en Ukraine, le renchérissement et les difficultés d'approvisionnement... Et pendant ce temps, les affaires courantes se poursuivaient, ce qui est déjà un véritable défi avec plusieurs centaines de clients en technique agricole en temps normal. La perspective de postes de travail bien aménagés dans un atelier lumineux et fonctionnel, avec des processus optimisés et un shop spacieux, a motivé tout le monde à fournir des performances maximales. Hugo Cholley, le chef de l'entreprise, est satisfait: la phase de construction a

été un test de résistance pour l'équipe de 14 personnes qui l'a passé avec succès.

Avec une superficie de 300km² entre 400 et 600m d'altitude, l'Ajoie, en allemand Pruntruter Zipfel, est l'une des régions agricoles les plus fertiles de Suisse. Les exploitations agricoles y sont généralement de grande taille et celles de 200 hectares et plus ne sont pas rares. La mécanisation est par conséquent élevée. Comme le remarque Hugo Cholley, la volonté des agriculteurs d'investir est aussi conséquente. Et nous ne parlons pas des appareils à moteur. Grâce à l'autoroute A16 (Transjurane), l'Ajoie est devenue une région résidentielle populaire et le commerce avec les particuliers et les communes a connu un développement positif. »

La nouvelle construction aux abords de la commune d'Alle, juste à côté de Porrentruy, facilite non seulement le travail, mais contribue également à augmenter l'attractivité de la société. Cela vaut d'une part pour les clients qui constatent cette évolution positive.

Hugo Cholley:
«Die Investitionsfreudigkeit der Landwirte ist gut.»

Hugo Cholley:
«Le commerce avec les particuliers et les communes a connu un développement positif.»



FICHE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

- Fondée en 1968
- Tracteurs, machines agricoles, appareils de jardinage et à moteur, équipements communaux
- Boutique libre-service avec pièces d'usure de tous types et petits appareils
- Umatec Alle appartient à Umatec SA avec les sites de Domdidier, Estavayer et Treyvaux
- 61 collaborateurs au total, dont 14 apprentis mécaniciens en machines agricoles et d'appareils à moteur, commerçants de détail spécialisés dans les pièces de rechange et mécaniciens en maintenance d'automobile
- Chef d'entreprise : Hugo Cholley



Mitglieder im Fokus Umatec Alle

Bereit für die Zukunft

Seit 1968 ist Umatec Alle Fachhändler für Traktoren und Landmaschinen für Landwirte, Lohnunternehmer und Gartenbauer in der Ajoie und Umgebung. Zusammen mit den weiteren Standorten Domdidier, Estavayer und Treyvaux gehört Umatec Alle zur Umatec AG mit Geschäftsleitung, Administration und Buchhaltung in Oberbipp.

Das Team von Umatec Alle hat gerade eine hektische Zeit hinter sich. Im April hat es den Neubau bezogen, just dann, als die Feldsaison in der Ajoie richtig losging und auch die Privatkundschaft in ihren Gärten auf Hochtouren tätig war. Auch die vorangegangene gut zweijährige Bauzeit war nicht ohne. Aus Kostengründen wollte man zuerst das ursprüngliche Gebäude nur teilweise erneuern. Es zeigte sich aber, dass die Stahlkonstruktion instabil war, und so wurde aus dem Umbau ein Neubau. Dann kamen Covid, der Ukrainekrieg, die Teuerung und Liefererschwierigkeiten... Gleichzeitig lief das Tagesgeschäft, was bei mehreren Hundert Landtechnik-Kunden schon bei Courant normal eine ziemliche Herausforderung ist. Die Aussicht auf gut eingerichtete Arbeitsplätze in einer hellen und zweckmässig eingerichteten Werkstatt mit optimierten Abläufen und einem geräumigen Shop motivierte alle zu Höchst-

leistungen. Geschäftsführer Hugo Cholley ist zufrieden: Die Bauzeit war ein Belastungstest für das 14-köpfige Team, und er ist gut gelungen.

Die Ajoie, auf Deutsch Pruntruter Zipfel, ist mit ihren rund 300 km² auf 400 bis 600 m ü.M. eine der fruchtbarsten Landwirtschaftsgegenden der Schweiz. Die Landwirtschaftsbetriebe sind traditionell eher gross. Betriebe mit 200 Hektaren und mehr sind keine Seltenheit. Entsprechend hoch ist die Mechanisierung. Und, wie Hugo Cholley feststellt, auch die Investitionsfreudigkeit der Landwirte. Nicht zu vergessen die Motoren. Die Ajoie ist dank der Autobahn A16, der Transjurane, zum beliebten Wohngebiet geworden und das Geschäft mit Privaten und Kommunen hat sich positiv entwickelt.

Der Neubau am Rand des Juradorfs Alle, gleich neben Pruntrut, erleichtert nicht nur die Arbeit, sondern

Une chose est évidente pour Samuel André, vendeur: «La fidélisation de la clientèle commence à l'atelier.» Mais cela vaut également pour les collaborateurs et la relève. Deux à trois apprentis travaillent dans l'entreprise et des mécaniciens suivent régulièrement la formation continue de technodiagnostic à Aarberg. «Avec leur savoir-faire et leur expérience, ces personnes sont essentielles pour fournir un travail efficace que nous pouvons facturer», souligne Hugo Cholley. Cette spécialisation a eu lieu en Ajoie depuis longtemps et presque tous les clients travaillent aujourd'hui avec des appareils haute technologie.

Umatec SA (qui fait partie de Serco et donc de la coopérative fenaco) emploie environ 60 collaborateurs sur ses quatre sites et réalise un chiffre d'affaires d'environ 30 millions de francs par an. La cohésion et surtout les échanges entre Alle, Domdidier, Estavayer et Treyvaux avec leurs spécificités est un atout pour toutes les équipes. À commencer par les entrepôts de pièces de rechange: étant donné que les demandes concernent des produits différents sur les quatre sites, l'offre est très vaste et

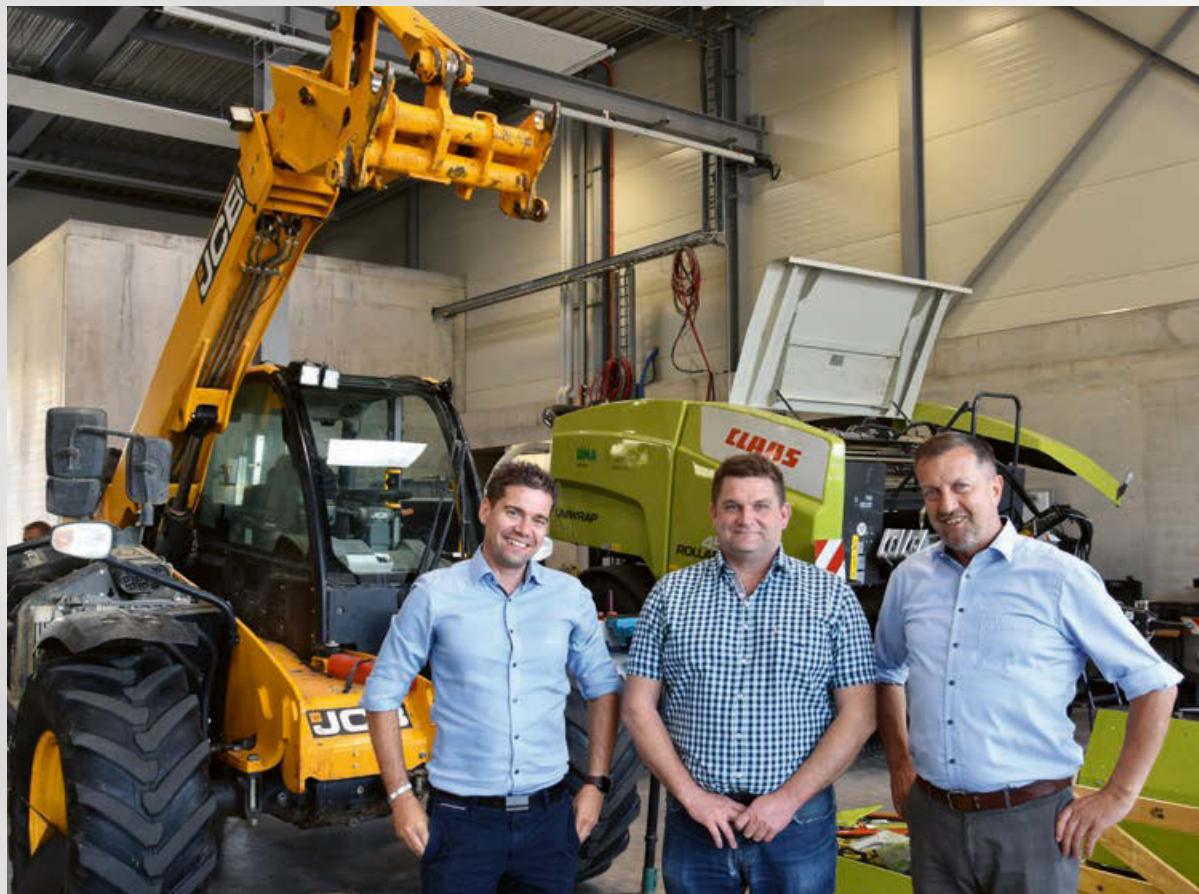
peut être déplacée facilement. La taille de l'entreprise engendre également un volume d'achats plus important. De plus, elle offre aux collaborateurs la possibilité de changer de poste à l'intérieur. Il peut s'agir d'une spécialisation ou d'une formation continue pour certains travaux, ou encore simplement d'un changement d'air. Adrian Schürch, responsable du commerce de détail chez Serco, y voit des avantages essentiels: «Avec ces possibilités, nous devons plus attrayants en tant qu'employeur et créons de bonnes conditions pour des collaborateurs motivés.» Les défis à venir sont clairs: nous attachons une grande importance à la formation continue de nos collaborateurs afin de répondre à l'évolution de l'agriculture intelligente et de la numérisation ainsi qu'aux exigences croissantes du marché.

Enfin, il s'agit aussi de respecter l'état d'esprit des collaborateurs: chez Umatec, il est par exemple déjà possible de travailler à temps partiel. «Je suis convaincu que nous avons la taille idéale pour les tâches qui nous attendent», déclare Adrian Schürch. Et d'ajouter: «Nous sommes prêts pour l'avenir.» ■



Der Zusammenhalt und vor allem der Austausch unter Alle, Domdidier, Estavayer und Treyvaux mit ihren Eigenheiten ist ein Gewinn für alle Teams.

La cohésion et surtout les échanges entre Alle, Domdidier, Estavayer et Treyvaux avec leurs spécificités est un atout pour toutes les équipes.



Von links:
De gauche à droite:
Hugo Cholley,
Samuel André,
Adrian Schürch.

trägt auch zur Attraktivität bei. Das gilt einerseits für Kunden, die die positive Entwicklung gut beobachten. Für Samuel André, Verkäufer, ist klar: «Die Kundenbindung beginnt in der Werkstatt.» Es gilt aber auch für die Mitarbeitenden und den Nachwuchs. Zwei bis drei Lernende arbeiten im Betrieb, und regelmässig absolvieren Mechaniker die Weiterbildung zum Diagnosetechniker in Aarberg. «Diese Leute mit ihrem Know-how und ihrer Erfahrung sind entscheidend für effiziente Arbeit, die wir verrechnen können», hält Hugo Cholley fest. Die Spezialisierung hat in der Ajoie längst stattgefunden, kaum ein Kunde ist ohne Hightech unterwegs.

Die Umatec AG – die zur Serco und damit zur fenaco Genossenschaft gehört – beschäftigt an ihren vier Standorten rund 60 Mitarbeitende

und erwirtschaftet ca. 30 Mio. Franken Umsatz pro Jahr. Der Zusammenhalt und vor allem der Austausch unter Alle, Domdidier, Estavayer und Treyvaux mit ihren Eigenheiten ist ein Gewinn für alle Teams. Das beginnt bei den Ersatzteillagern: Weil an den vier Standorten verschiedene Produkte gefragt sind, ist ein grosses Angebot vorhanden, das unkompliziert verschoben werden kann. Aus der Betriebsgrösse entsteht auch ein grösseres Einkaufsvolumen. Und ausserdem verschafft es den Mitarbeitenden die Möglichkeit, intern zu wechseln. Das kann für eine Spezialisierung oder Weiterbildung für bestimmte Arbeiten sein, oder für einen Luft- und Klimawechsel. Hier sieht Adrian Schürch, Leiter Retail bei der Serco, wesentliche Vorteile: «Mit diesen Möglichkeiten werden wir als Arbeitgeber attraktiver und schaffen

gute Voraussetzungen für motivierte Mitarbeiter.» Die Herausforderungen der nächsten Zeit sind klar: Um der Entwicklung im Bereich Smart Farming und Digitalisierung sowie den steigenden Anforderungen des Marktes gerecht zu werden, legen wir grossen Wert auf die kontinuierliche Weiterbildung unserer Mitarbeitenden.

Und schliesslich gilt es auch, die Bedürftigkeit der Mitarbeitenden zu respektieren – bei Umatec ist es zum Beispiel schon länger möglich, Teilzeit zu arbeiten. «Ich bin überzeugt, dass wir für die Aufgaben, die uns erwarten, die ideale Betriebsgrösse haben», sagt Adrian Schürch. Und: «Wir sind bereit für die Zukunft.» ■

*Weil Ihre
Vorsorgelösung
genau passen
muss.*

Branchenspezifische Vorsorgelösungen für Sie und Ihre Mitarbeitenden, attraktive Beitragskonditionen, einfache Abwicklung.

T 044 738 53 53 | www.pomea-pk.ch

PROMEA ■
Pensionskasse