

Journée de la maréchalerie 2018

Le regard porté vers l'avenir

Value Feet est une entreprise française spécialisée dans le développement et la commercialisation de systèmes numériques dédiés aux maréchaux-ferrants et aux fers sur mesure pour les chevaux de sport. Thibaut Rooryck a présenté les prestations de cette entreprise.

«On vous montre aujourd'hui le fer de demain», annonce Christian Krieg, avant de donner la parole à Thibaut Rooryck pour sa présentation. Bien que l'offre de Value Feet paraisse encore quelque peu utopique, cela vaut la peine qu'on s'y attarde.

Commande de fers sur mesure

De nos jours, les fers sont produits en grande série par les fabricants industriels, puis achetés par les maréchaux-ferrants, qui les adaptent sur place aux chevaux de leur clientèle. Value Feet a repensé ce processus. Le maréchal-ferrant prend les mesures des sabots du cheval et détermine les dimensions des fers, puis transmet une commande individuelle au fabricant. Le fabricant produit alors les fers et les livre au maréchal-ferrant, qui peut les poser facilement sur les sabots du cheval. Selon Thibaut Rooryck, le délai de livraison est de 24 heures environ. Cependant, ce délai n'a d'importance qu'à la première commande, car les données de chaque cheval sont sauvegardées: dès la deuxième commande, le maréchal-ferrant peut commander les fers à l'avance.



En présentant les prestations de l'entreprise Value Feet, Thibaut Rooryck ouvre une fenêtre sur l'avenir.

Thibaut Rooryck öffnet mit der Dienstleistung von Value Feet ein Fenster in die Zukunft.

Le numérique au service de la maréchalerie

Le nouveau processus se déroule selon les cinq étapes suivantes: scanner, forger numériquement, commander, facturer et ferrer. Le scanner à fusion d'image optique-thermographique ultraléger est doté d'un écran tactile sept pouces. Comme l'appareil détecte également des inflammations ou d'autres types d'irritations, il peut être utilisé pour des démonstrations à la clientèle ou pour l'évaluation de mesures. Les données saisies (largeur, longueur, embouts, étampures, etc.) sont sauvegardées. Le maréchal-ferrant peut ainsi les utiliser à des fins documentaires et pour suivre l'évolution des sabots d'un cheval sur le long terme.

Fabriqués en aluminium, les fers standard de Value Feet pèsent seulement 150 grammes en moyenne. Value Feet promet ainsi de minimiser la résonance et d'améliorer la capacité d'absorption des ondes de chocs. Une ferrure a un cycle d'usure moyen de six semaines. Pour les chevaux de galop, Value Feet propose des fers en carbone pesant seulement 14 grammes.

Saisie et gestion globale des prestations

Le logiciel Seed'z est compris dans l'offre de Value Feet. Ce programme permet non seulement de saisir et de documenter les données des chevaux et de passer commande, mais aussi de gérer la correspondance avec la clientèle. La facturation des prestations peut se faire directement sur tablette et le maréchal-ferrant peut par exemple communiquer à un client la prochaine date d'échéance pour la prochaine ferrure. Comme les données se trouvent sur un serveur en ligne, celles-ci peuvent être échangées entre confrères ou discutées. ■

Rob Neuhaus



Der Hufschmied erfasst am Pferd die Masse der Hufe und der entsprechenden Hufeisen...

Le maréchal-ferrant scanne les sabots du cheval pour déterminer les dimensions des fers...



...und übermittelt die individuelle Bestellung an den Hersteller.

...puis transmet une commande sur mesure au fabricant.



Dieser produziert diese Eisen und liefert sie an den Hufschmied, der sie mit wenig Aufwand an den Huf bringt.

Le fabricant produit alors les fers et les livre au maréchal-ferrant qui peut facilement les poser sur le cheval.



Hufbeschlagtagung 2018

Ein Blick in die Zukunft

Value Feet ist eine französische Firma, die sich auf die Vermittlung und Vermarktung von numerischen Systemen für Hufschmiede und auf Hufeisen auf Mass für Sportpferde spezialisiert hat. Thibaut Rooryck stellte die Dienstleistungen vor.

«Der Hufbeschlag von morgen, schon heute gezeigt», so führte Christian Krieg ins Referat von Thibaut Rooryck ein. Tatsächlich erscheint das Angebot von Value Feet noch etwas utopisch, ein Augenschein lohnt sich aber unbedingt.

Individuelle Hufbestellung

Heute werden Hufeisen industriell in grossen Serien hergestellt. Hufschmiede erwerben sie und passen sie vor Ort an die Pferde ihrer Kunden an. Value Feet stellt diesen Ablauf um. Der Hufschmied erfasst am Pferd die Masse der Hufe und der entsprechenden Hufeisen und übermittelt die individuelle Bestellung an den Hersteller. Dieser produziert diese Eisen und liefert sie an den Hufschmied, der sie mit wenig Aufwand an den Huf bringt. Gemäss Thibaut Rooryck beträgt die Lieferfrist rund 24 Stunden – was allerdings nur bei der ersten Bestellung eine Rolle spielt. Ab dem zweiten Mal bestellt

der Hufschmied die Eisen im Voraus – die Daten jedes Pferdes sind gespeichert.

Digitales Schmieden

Der neue Ablauf lässt sich folgendermassen darstellen: Scannen – digitales Schmieden – bestellen – Fakturieren – Beschlagen. Der ultraleichte Scanner hat einen 7-Zoll-Tastmonitor für die thermografische Bilderfassung. Da er unter anderem auch Entzündungen oder andere Irritationen aufnimmt, kann er sehr gut auch für die Demonstration gegenüber Kunden und die Evaluation von Massnahmen eingesetzt werden. Die Aufnahmen – Breite, Länge, Kappen, Nagellöcher etc. – werden abgespeichert. So dienen sie dem Hufschmied zur Dokumentation und zum Langzeitvergleich der Hufe.

Die Standard-Eisen von Value Feet, aus Aluminium gefertigt, wiegen im Durchschnitt nur etwa 150 Gramm. Value Feet verspricht dadurch gerin-

gere Schwingungen und eine verbesserte Aufnahme von Stosswellen. Ein Beschlag hält rund sechs Wochen. Für Galopp-Pferde sind Karbon-Hufeisen mit nur 14 Gramm Gewicht im Angebot.

Gesamtleistungen erfassen und verwalten

Das Angebot von Value Feet enthält auch die Software SeedZ. Diese ermöglicht nicht nur das Erfassen, Dokumentieren und Bestellen der Hufeisen, sondern auch die Korrespondenz mit den Kunden. Die Dienstleistungen können vom Tablett direkt verrechnet werden, und der Hufschmied kann seinen Kunden zum Beispiel mitteilen, wenn der nächste Beschlag fällig wird. Da die Daten in einer Cloud gespeichert sind, können diese auch mit Berufskollegen ausgetauscht und diskutiert werden. ■

Rob Neuhaus