

Paul Andrist

Leiter SMU Bildungszentrum
Directeur du Centre de formation de l'USM



Collaboration interentreprises

*Chères lectrices,
Chers lecteurs,*

Les expressions « ensemble vers le succès » ou « collaboration interentreprises » vous sont sans doute familières. Le domaine de la formation est lui aussi concerné par ces sujets. La collaboration entre prestataires de formation revêt tout particulièrement une importance croissante. Le coût des infrastructures nécessaires à notre formation ne cesse d'augmenter. S'il nous était encore possible, il y a une dizaine d'années, de former nos élèves à de nombreux thèmes sur des modèles, nous sommes désormais tenus de travailler sur de véritables machines et appareils. Mais nous ne pouvons pas utiliser un tracteur au final destiné à la revente, car quel client accepterait d'acheter un tracteur déjà « réparé » par quelque 200 mécaniciens en machines agricoles ? Nous sommes donc contraints d'acheter régulièrement des appareils et de les utiliser exclusivement pour la formation pendant une longue période.

Pour que cette formule soit payante, nous devons exploiter au mieux les machines de formation. C'est là que l'utilisation interentreprises entre en scène : son bon fonctionnement nécessite des partenariats de qualité. Mais un partenariat ne peut être durablement efficace que si toutes les parties impliquées sont prêtes à donner un peu plus que ce qu'elles ne reçoivent. C'en'est qu'ainsi que nous pouvons proposer durablement une offre de formation conforme aux exigences actuelles. Les mêmes réflexions peuvent s'appliquer au quotidien d'un atelier de machines agricoles. De nombreux outils spécialisés sont mal exploités et pourraient sans doute faire l'objet d'une utilisation interentreprises. Pour cela, il vous faut toutefois disposer d'un partenaire de confiance et être prêt à investir un peu plus dans le partenariat qu'à en tirer profit. Si votre partenaire partage ce point de vue, votre démarche réussira davantage que si vous l'aviez entreprise seul.

Je vous souhaite beaucoup de succès dans votre quête du bon partenaire.

*Paul Andrist
Directeur du Centre de formation de l'USM*

Mit Partnerschaft zum Erfolg

*Liebe Leserinnen
Liebe Leser*

Wer kennt nicht die Aussagen «Mit Partnerschaft zum Erfolg» oder «Überbetriebliche Zusammenarbeit»?

Auch in der Bildungslandschaft kommen wir nicht um diese Themen herum. Es wird immer wichtiger, dass alle Bildungsanbieter zusammenarbeiten. Die Infrastruktur für unsere Ausbildung wird täglich teurer. Konnten wir noch vor zehn Jahren viele Themen an Modellen ausbilden, so sind wir schon kurz nach der Grundlagenausbildung gezwungen, mit den Schülern an echten Maschinen und Geräten zu arbeiten. Wir können aber nicht einen Traktor verwenden, welcher anschliessend wieder verkauft wird – welcher Kunde möchte schon einen Traktor kaufen, welcher vorher von 200 Landmaschinenmechanikern «repariert» wurde? Das zwingt uns, die Geräte vielfach zu erwerben und über eine längere Zeit ausschliesslich für die Schulung einzusetzen.

Damit sich das lohnt, müssen wir die Schulungsmaschinen möglichst gut auslasten. Da landen wir sofort bei der überbetrieblichen Nutzung. Damit diese funktioniert, braucht es gute Partnerschaften. Eine Partnerschaft kann aber nur dann auf Dauer funktionieren, wenn alle Beteiligten bereit sind, ein wenig mehr zu geben, als zu nehmen. Nur so können wir langfristig eine zeitgemäss Ausbildung anbieten.

Die gleichen Überlegungen sind auch auf den Alltag einer Landmaschinenwerkstatt übertragbar. Viele Spezialgeräte sind schlecht ausgelastet, könnten aber möglicherweise überbetrieblich genutzt werden. Dazu brauchen Sie aber einen Partner, dem Sie vertrauen und für den Sie bereit sind, ein wenig mehr in die Partnerschaft zu investieren, als Sie davon profitieren. Wenn Ihr Partner auch so eingestellt ist, werden Sie beide mehr Erfolg haben.

Ich wünsche Ihnen viel Erfolg auf der Suche nach dem richtigen Partner.

*Paul Andrist
Leiter SMU Bildungszentrum*