

## Quelle est la santé de notre branche ?

Environ 19% ou 137 entreprises de technique agricole/maréchaux-ferrants ont participé au sondage salarial et économique de cette année. L'évaluation suivante donne donc une vue d'ensemble représentative du milieu économique..

### Collaborateurs

état 1.1.2014	nombre	Ø personnes
Dans l'atelier / montage (sans apprentis (sa))	710	5.2
Bureau d'atelier / Dépôt de pièces de rechange (sa)	186	1.4
Vente Bureau commercial (sa)	287	2.1
Apprentis	338	2.4
A temps partiel	208	1.5
<b>total (état 1.1.2014)</b>	<b>1'521</b>	<b>11.1</b>

### Absences en raison de maladie, accident et service militaire 1'521 salariés (état 2013)

	heures non exécutées	Ø par salarié
Cas de maladie	19'684	12.9 heures
Accidents (AP et ANP)	28'804	18.9 heures
Service militaire	39'544	26.0 heures
<b>total des 1'521 salariés</b>	<b>88'032</b>	<b>57.8 heures</b>

Par rapport à l'année précédente, ceci correspond à une progression d'environ 3.7 heures.

Si l'on extrapole ce chiffre à la totalité des entreprises de technique agricole/maréchaux-ferrants de l'USM, qui emploient quelque 4'100 salariés, on obtient une somme de 237'300 heures non exécutées. En supposant un tarif horaire de fr. 90.-, ceci correspond à une perte de production de fr. 21.4 mio.

### Changement de salaire moyen par collaborateur

	2013/2014	2012/2013	2011/2012	2010/2011
inchangé	20.0%	28.9%	18.8%	17.5%
augmentation	80.0% <sup>1)</sup>	71.1%	75.0%	82.5%
diminution	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
aucune indication	0.0%	0.0%	6.2%	0.0%
<b>total augmen. moyenne</b>	<b>2.6%</b>	<b>2.4%</b>	<b>2.7%</b>	<b>2.3%</b>

<sup>1)</sup> L'augmentation moyenne s'est élevée à 2.6% en 2013/2014.

### En 2013, combien d'heures par personne avez-vous consacrées en moyenne à la formation continue?

En heures par personne	2013	2012	2011
Par cadre/entrepreneur	26.7	32.6	37.5
Par collaborateur	21.6	25.7	25.4

## Wie gesund ist u

An der diesjährigen Lohn- und Wirtschaftsumfrage haben rund 19% oder 137 Betriebe aus dem Bereich Landtechnik/Hufschmiede teilgenommen. Die nachstehende Auswertung ergibt daher ein repräsentatives Bild des wirtschaftlichen Umfeldes.

### Mitarbeitende (MA)

Stand 1.1.2014	Anzahl	Ø Personen
In der Werkstatt / Montage (ohne Lernende)	710	5.2
Technisches-Büro + Ersatzteillager (ohne Lernende)	186	1.4
Verkauf kaufm. Büro	287	2.1
Lernende	338	2.4
Davon Teilzeit	208	1.5
<b>Total (Stand 1.1.2014)</b>	<b>1521</b>	<b>11.1</b>

### Absenzen wegen Krankheit, Unfall und Militärdienst

1'521 Arbeitnehmende (Stand 2013)

	Ausfallstunden	Ø pro Beschäftigte
Krankheit	19'684	12.9 Stunden
Unfälle (BU und NBU)	28'804	18.9 Stunden
Militärdienst	39'544	26.0 Stunden
<b>Total der 1'521 Beschäftigten</b>	<b>88'032</b>	<b>57.8 Stunden</b>

Gegenüber dem Vorjahr entspricht dies einer Abnahme von rund 3.7 Stunden.

Hochgerechnet auf die SMU-Landtechnik- und Hufschmiedebetriebe mit rund 4'100 Mitarbeitenden ergeben sich 237'300 Ausfallstunden. Bei Annahme eines Verrechnungssatzes von Fr. 90.- entspricht dies einem Produktionsverlust von Fr. 21.4 Mio.

### Wie hoch war die durchschn. Lohnveränderung pro MA?

	2013/2014	2012/2013	2011/2012	2010/2011
Unverändert	20.0%	28.9%	18.8%	17.5%
Zunahme	80.0% <sup>1)</sup>	71.1%	75.0%	82.5%
Abnahme	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Keine Angaben	0.0%	0.0%	6.2%	0.0%
<b>Durchschn. Zunahme Total</b>	<b>2.6%</b>	<b>2.4%</b>	<b>2.7%</b>	<b>2.3%</b>

<sup>1)</sup> Die durchschnittliche Zunahme beträgt im 2013/2014 2.6%.

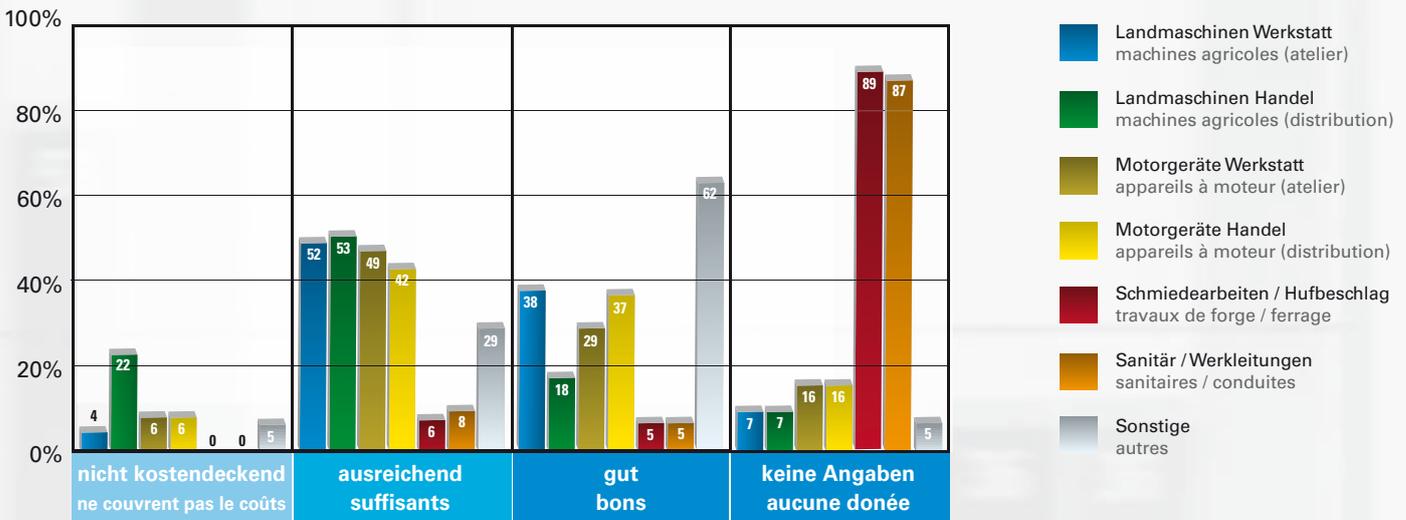
### Wie viel Zeit verwendeten Sie im Jahr 2013 für Weiterbildung pro Person durchschnittlich auf?

In Stunden pro Person	2013	2012	2011
Kader/Unternehmer	26.7	32.6	37.5
Mitarbeiter	21.6	25.7	25.4

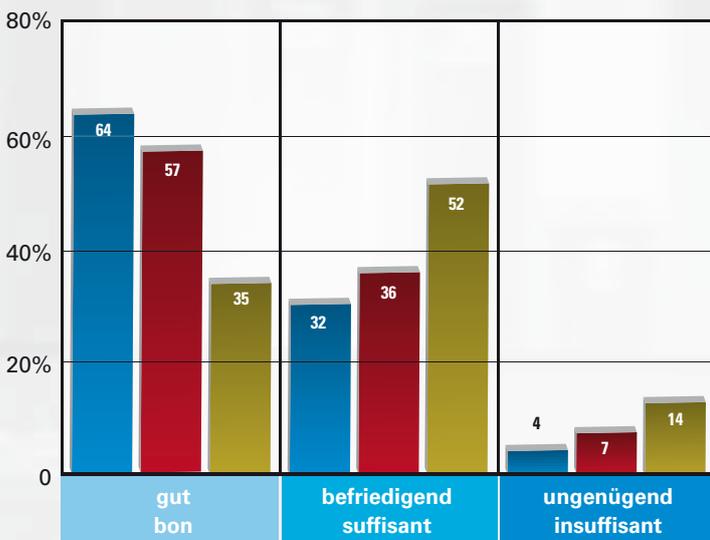
# Unsere Branche?

## Beurteilung der wirtschaftlichen Situation Evaluation de la situation économique

Wie beurteilen Sie die Verkaufspreise der einzelnen Branchen?  
Comment jugez-vous les prix de vente pratiqués dans les différentes branches?

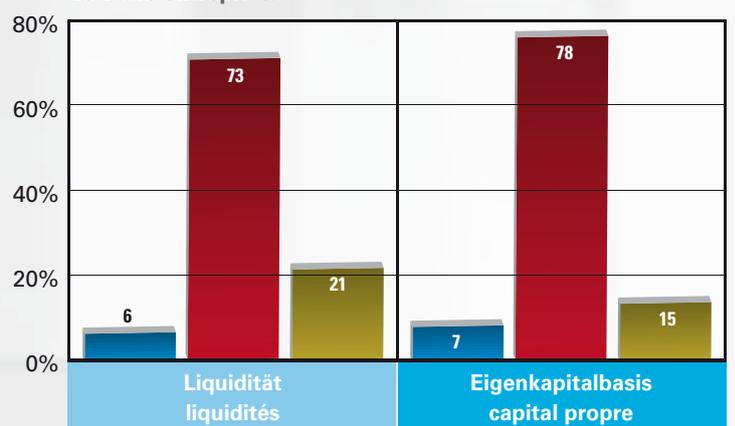


Wie beurteilen Sie das Geschäftsjahr 2013?  
Comment jugez-vous l'exercice 2013 ?



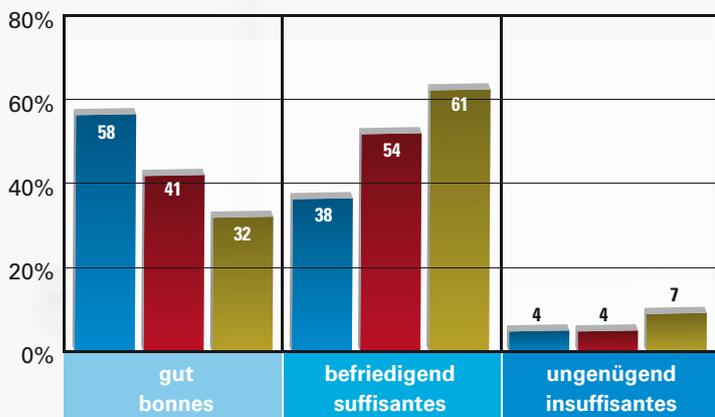
- Auftragsbestand  
carnet de commandes
- Umsatz  
appréciation générale
- Ertrag  
rendement de votre entreprise

Wie beurteilen Sie die Liquidität und die Eigenkapitalbasis Ihrer Unternehmung?  
Comment jugez-vous les liquidités et la base de capital propre de votre entreprise ?



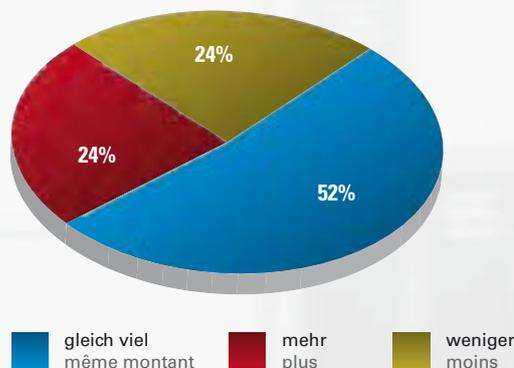
- zu hoch  
trop élevées
- ausreichend  
suffisantes
- zu tief  
insuffisantes

**Welche Erwartungen haben Sie für das laufende Jahr (2014)?  
Quelles sont vos attentes pour l'année en cours (2014)?**



- Auftragseingang  
entrée des commandes
- Umsatzerwartung  
chiffre d'affaires
- Erfolgslage  
bases de succès de votre entreprise

**Wieviel werden Sie im Vergleich zum Vorjahr im 2014 in Betriebseinrichtungen investieren?  
Par rapport à l'année passée, combien investirez-vous en 2014 dans les équipements d'exploitation ?**



- gleich viel  
même montant
- mehr plus
- weniger moins

**Questions actuelles / sujets brûlants**

	oui	non
a) Avez-vous une stratégie d'entreprise clairement définie ?	65%	35%
b) Votre stratégie d'entreprise est-elle connue de tous vos collaborateurs ?	63%	37%
c) Réalisez-vous régulièrement des entretiens avec vos collaborateurs ou les évaluez-vous régulièrement ?	73%	27%
d) Dirigez-vous vos collaborateurs avec des objectifs mesurables / clairement définis ?	42%	58%
e) Indiquez-vous à vos collaborateurs quel comportement adopter avec les clients ?	65%	35%
f) Les aspects écologiques / durables jouent-ils un rôle dans vos décisions ?	82%	18%
g) En 2013, avez-vous eu plus de difficultés à contracter un prêt auprès de votre banque ?*	6%	27%
h) Avez-vous réalisé des économies / réductions de coûts en 2013 ?	34%	66%
i) Avez-vous dû engager plus de poursuites en 2013 ?	16%	84%

\* pas demandé 67%

**Aktuelles / brennende Fragen**

	ja	nein
a) Haben Sie eine klar definierte Betriebsstrategie?	65%	35%
b) Ist Ihre Betriebsstrategie allen MA bekannt?	63%	37%
c) Führen Sie regelmässig MA-Gespräche und -Bewertungen durch?	73%	27%
d) Führen Sie Ihre MA anhand messbarer / klar definierter Zielvorgaben?	42%	58%
e) Schulen Sie Ihre MA bezüglich Verhalten gegenüber Kunden?	65%	35%
f) Fliessen ökologische / nachhaltige Aspekte in Ihre Entscheide ein?	82%	18%
g) War es im 2013 schwieriger als üblich Bankkredite zu bekommen?*	6%	27%
h) Haben Sie 2013 Einsparungen / Kostenreduktionen vorgenommen?	34%	66%
i) Mussten Sie 2013 mehr Betreibungen als üblich einleiten?	16%	84%

\* nicht beansprucht 67%